



Wir bei Finstral bieten immer alles aus einer Hand. Unsere Produkte sind das perfekte Zusammenspiel von Funktion und Design. Und unsere Leistungen stets professionell und pünktlich. Nur so können wir unseren Kunden immer positive Erlebnisse bieten. Wollen auch Sie dazu beitragen?

Wir suchen eine/n engagierte/n
freie/n Handelsvertreter/in

Zone: Großraum Bozen

Ihre Aufgaben:

- Sie sind verantwortlich für die eigenständige Kundenakquisition und die Umsetzung der Vertriebsziele im Verkaufsgebiet.
- Mit Ihren Kunden erarbeiten Sie maßgeschneiderte Lösungen und begleiten die Bauvorhaben.
- Sie pflegen und intensivieren bestehende und neu zu schließende Kontakte zu Architekten, Planern und Baufirmen.

Ihr Profil:

- Verkauf ist Ihre Leidenschaft.
- Sie überzeugen durch sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick, selbstständiges und zuverlässiges Arbeiten.
- Idealerweise haben Sie bereits Erfahrung im Verkauf von Bauelementen, vorzugsweise Fenstern und Türen.
- Sie verfügen über sehr gute Deutsch- und Italienischkenntnisse und einen sicheren Umgang mit den MS-Office-Programmen.

Wir bieten:

- sehr gut aufgebautes Verkaufsgebiet, ein umfangreiches und hochwertiges Produktprogramm mit relevanten Alleinstellungsmerkmalen und hohem Bekanntheitsgrad
- umfassende und systematische Einarbeitung sowie kontinuierliche Weiterbildung
- Unterstützung durch gezielte Marketingmaßnahmen und durch unsere Verkaufsbüros mit Ausstellungsraum
- interessante Verdienstmöglichkeiten auf Provisionsbasis

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen.

Finstral AG, Personalverwaltung, Gastererweg 1, 39054 Unterinn/Ritten (BZ)
T 0471 296611, F 0471 296532, jobs@finstral.com oder online [finstral.com/jobs](https://www.finstral.com/jobs)