

Para reforzar nuestro equipo buscamos una **persona para la venta interna en nuestra sede Finstral de Tarragona**

Funciones:

- Realizar estudios de mercado para identificar posibles nuevos distribuidores y desarrollar nuevas oportunidades de negocio
- Coordinación y apoyo de las medidas de comunicación a los distribuidores
- Coordinación y apoyo del proceso de adquisición, formación y otras medidas orientadas a las ventas para los nuevos distribuidores
- Preparación de informes de ventas y análisis de datos de ventas
- Apoyo a la dirección en la aplicación de estrategias de ventas

Conocimientos y competencias:

- Experiencia en el sector
- Conocimiento/experiencia en técnicas de venta
- Conocimientos básicos de marketing
- Organización y planificación: excelente gestión del tiempo
- Capacidad analítica y negociación
- Gestión en la red de distribuidores
- Capacidad de comunicación e influencia
- Capacidad para trabajar en equipo

Ofrecemos:

- Contrato de trabajo con un salario competitivo
- Modelo de negocio en el sector Premium de los cerramientos
- Empresa innovativa, sólida y orientada a la expansión
- Gama de productos y servicios de alto valor añadido
- Formación continua y perspectivas de crecimiento
- Equipo profesional motivado

¿Estás interesado/a?
Contáctanos.

Finstral SA, Ctra. Nacional 240, KM 14,5, 43144 Vallmoll - Tarragona
T (gratuito): 900 150 173, T 977 637 001, finstralsa@finstral.com o online [finstral.com/jobs](https://www.finstral.com/jobs)