

Para reforzar nuestro equipo buscamos un/a

Delegado/a Comercial para Zaragoza, Navarra y País Vasco.

Formación:

Se requiere una formación como técnico comercial en el sector Premium de la construcción y reformas con experiencia en ventas en este sector.

Conocimientos:

- experiencia en el sector de la construcción y conocimientos técnicos
- conocimiento/experiencia en técnicas de venta
- conocimientos básicos de marketing
- excelente gestión del tiempo y planificación de las visitas
- gestión en la red de distribuidores

Ofrecemos:

- modelo de negocio en el sector Premium de los cerramientos
- empresa innovativa, sólida y orientada a la expansión
- gama de productos y servicios de alto valor añadido
- formación continua y perspectivas de crecimiento
- autonomía como delegado comercial
- equipo profesional motivado

Competencias y capacidades:

- Organización y planificación
- Capacidad analítica y negociación
- Conocimiento técnico
- Gestión comercial orientada al cliente
- Orientación a resultados
- Proactivo y creativo
- Capacidad de comunicación e influencia

Envía tu candidatura a:

Finstral SA, Ctra. Nacional 240, KM 14,5, 43144 Vallmoll - Tarragona
T (gratuito): 900 150 173, T 977 637 001, finstralsa@finstral.com o online finstral.com/jobs